
Ano Letivo 2021-22

Unidade Curricular ENQUADRAMENTO LEGAL DA PME

Cursos GESTÃO DE PME - Portimão (2.º ciclo)

Unidade Orgânica Escola Superior de Gestão, Hotelaria e Turismo

Código da Unidade Curricular 19241000

Área Científica DIREITO

Sigla

Código CNAEF (3 dígitos) 380

**Contributo para os Objetivos de
Desenvolvimento Sustentável - 16
ODS (Indicar até 3 objetivos)**

Línguas de Aprendizagem Português-PT.

Modalidade de ensino

Presencial e/ou à distância.

Docente Responsável

Virgílio Miguel Rodrigues Machado

DOCENTE	TIPO DE AULA	TURMAS	TOTAL HORAS DE CONTACTO (*)
Virgílio Miguel Rodrigues Machado	OT; TP	TP1; OT1	12TP; 2OT

* Para turmas lecionadas conjuntamente, apenas é contabilizada a carga horária de uma delas.

ANO	PERÍODO DE FUNCIONAMENTO*	HORAS DE CONTACTO	HORAS TOTAIS DE TRABALHO	ECTS
1º	S1	12TP; 2OT	84	3

* A-Anual;S-Semestral;Q-Quadrimestral;T-Trimestral

Precedências

Sem precedências

Conhecimentos Prévios recomendados

Noções básicas de Direito.

Objetivos de aprendizagem (conhecimentos, aptidões e competências)

- Identificar, compreender e conceptualizar os elementos estruturantes do enquadramento legal nacional e internacional aplicável às PME;
- Identificar, compreender e enquadrar os procedimentos relativos às obrigações constitutivas, no exercício da atividade e extintivas das PME;
- Identificar, compreender e sistematizar o enquadramento legal dos direitos e apoios concedidos a PME;
- Enquadrar juridicamente o complexo de normas (em especial, comerciais, laborais e fiscais) aplicáveis às PME;
- Reconhecer a que categoria jurídica pertence e como é que genericamente questões jurídicas concretas relativas às PME podem ser resolvidas;
- Identificar as necessidades associadas à gestão jurídica das PME.

Conteúdos programáticos

PARTE I

O DIREITO DAS PME

- 1.Noção e objeto do direito da PME.
- 2.A PME como classificação empresarial.

PARTE II

AS PME ENQUANTO SUJEITOS EMPRESARIAIS

- 2.1. Comerciante e empresário individual.
- 2.2. As sociedades comerciais (tipos e caracterização).
- 2.3. Regimes de simplificação e criação; obrigações constitutivas.

PARTE III AS PME ENQUANTO ATIVIDADES EMPRESARIAIS

- 3.1. Obrigações no exercício da atividade (em especial, comerciais).
- 3.2. Sinais distintivos do comércio (em especial, marcas) e sua tutela;
- 3.3. Contratos comerciais mais importantes na atividade das PME.
- 3.4. Obrigações comerciais extintivas nas PME (dissolução e liquidação).

Metodologias de ensino (avaliação incluída)

Aulas teórico-práticas.

Debate e interpretação do texto jurídico.

Estudo de casos e simulações

Visita aos sites institucionais que se utilizam para inscrições, registos, consulta e entrega das obrigações.

AVALIAÇÃO

Componente de Avaliação e Frequência, CAF (peso 100%) Avaliação da CAF:

100% - Teste (pode ser substituído por outra forma de avaliação (ex: trabalho individual).

Dispensa de exame: CAF >= 10 valores

A admissão ao exame implica uma assiduidade >= 75% das aulas.

Na época de exame de época normal, de recurso, especial de conclusão de curso ou melhoria de classificação, o resultado do exame corresponde a 100% da nota da UC.

Bibliografia principal

Vieira, I., 2016, Guia Prático de Direito Comercial, Almedina, Coimbra.

Ramos, M.E., 2018, Direito comercial e das sociedades - Entre as Empresas e o Mercado, Almedina, Coimbra.

Melo, A.S., 2019, Direito do Trabalho para Empresas, Almedina, Coimbra.

Nabais, J.C., 2018, Introdução ao Direito Fiscal das Empresas, Almedina, Coimbra.

Academic Year 2021-22

Course unit LEGAL FRAMEWORK FOR SMES

Courses SME MANAGEMENT
Common Branch

Faculty / School SCHOOL OF MANAGEMENT, HOSPITALITY AND TOURISM

Main Scientific Area

Acronym

CNAEF code (3 digits) 380

Contribution to Sustainable Development Goals - SGD (Designate up to 3 objectives) 16

Language of instruction Portuguese-PT.

Teaching/Learning modality Classroom-based and/or distance learning.

Coordinating teacher Virgílio Miguel Rodrigues Machado

Teaching staff	Type	Classes	Hours (*)
Virgílio Miguel Rodrigues Machado	OT; TP	TP1; OT1	12TP; 2OT

* For classes taught jointly, it is only accounted the workload of one.

Contact hours

T	TP	PL	TC	S	E	OT	O	Total
0	12	0	0	0	0	2	0	84

T - Theoretical; TP - Theoretical and practical ; PL - Practical and laboratorial; TC - Field Work; S - Seminar; E - Training; OT - Tutorial; O - Other

Pre-requisites

no pre-requisites

Prior knowledge and skills

Basic notions of Law.

The students intended learning outcomes (knowledge, skills and competences)

To identify, to understand and to conceptualize the structural elements of the national and international legal framework applicable to SMEs;

To identify, to understand and to frame the procedures related to the constitutive obligations, in the exercise of the activity and extinguishing of SMEs;

To identify, to understand and to systematize the legal framework of rights and support granted to SMEs;

To legally frame the complex of rules (in particular commercial, labor and tax) applicable to SMEs;

To recognize which legal category it belongs to and how broadly specific SME legal issues can be resolved;

To identify the needs associated with the legal management of SMEs.

Syllabus

PART I

SME LAW

- 1.1. Concept and object of SME law.
- 1.2. The SME as a business classification.

PART II

SMES AS BUSINESS SUBJECTS

- 2.1. Trader and individual entrepreneur.
- 2.2. Commercial societies (types and characterization).
- 2.3. Simplification and creation schemes; constitutive obligations.

PART III SMEs AS BUSINESS ACTIVITIES

- 3.1. Obligations in the exercise of the activity (especially commercial).
- 3.2. Distinctive signs of trade (in particular, trademarks) and their protection;
- 3.3. Major commercial contracts in the activity of SMEs
- 3.4. Extinguishing obligations on SMEs (dissolution and liquidation).

Teaching methodologies (including evaluation)

Theoretical and practical Lessons.

Discussion and interpretation of the legal text.

Case studies and simulations.

Institutional websites procedures that are used for registration, registration, consultation and delivery of sme's obligations.

EVALUATION

CU evaluation:

Frequency Assessment Component FAC (100%) FAC evaluation:

100% - Test (can be replaced by another form of assessment (eg individual work).

Dismissed from the exam: FAC > = 10 values

The admission to the exam implies an attendance of > 75% of the classes.

Exams (1st call; 2nd call, special call or grade improvement), 100% of the classification in the CU.

Main Bibliography

Vieira, I., 2016, Guia Prático de Direito Comercial, Almedina, Coimbra.

Ramos, M.E., 2018, Direito comercial e das sociedades - Entre as Empresas e o Mercado, Almedina, Coimbra.

Melo, A.S., 2019, Direito do Trabalho para Empresas, Almedina, Coimbra.

Nabais, J.C., 2018, Introdução ao Direito Fiscal das Empresas, Almedina, Coimbra.

Note: Edition dates are, unless otherwise noted, the latest available.